

Exeltools : débosselage sans peinture



L'OUTIL ICETOOLS

3 innovations sont inscrites au programme de cet outil :

- ergonomie du manche, le métal et les différents embouts.

- le métal a été revu pour offrir une bonne flexion qui s'adapte

au renfort et à la résistance à la torsion.

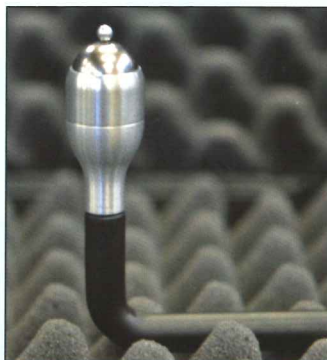
- trois manches différents sont proposés : un manche long pour travailler à grande distance ; un petit pour le travail sur les courtes distances et les zones difficilement accessibles;

un manche droit pour travailler en poussée sur le métal avec un embout pour la torsion.

L'EMBOU MAGNETIQUE

Cette nouveauté permet au carrossier non-formé de position-

ner son outil de débosselage à l'endroit précis où il doit intervenir. L'outil se compose d'un embout sous la forme d'une bille aimantée sur un roulement et d'une petite bille extérieure qui se cale dans le revers de la tôle.



LA FORMATION

Une « initiation globale » apporte au stagiaire une vision de l'ensemble des moyens et outils mis à sa disposition (durée : 3 jours).

La « Formation complète professionnelle » offre une ample connaissance de la technique du débosselage sans peinture.

Avant-première chez Facom La servante Jet express

Cette servante, déjà présentée dans la précédente édition a subi quelques retouches à la suite de tests auprès des réparateurs, notamment en ce qui concerne ses dimensions qui ont été revues à la baisse. Elle est destinée à gagner du temps lors des opérations de révision. Des modules sont en cours de développement pour l'outillage spécifique nécessaire à ces opérations. Le principe de présentation est celui qui a été mis en place pour l'aéronautique : un plateau mousse bicolore qui permet de repérer immédiatement l'outil manquant. Le futur équipement cible les freins, les bras et les rotules. Il existe déjà un plateau pour la partie vidange associé au récupérateur d'huile usagée.

Pratique : les quatre roues « folles » sont complétées par une roue centrale fixe qui permet un déplacement en ligne droite de la servante. Elle est disponible à partir du début 2012.



José Maria Castelo, à gauche, et Benoît Leclair, respectivement Directeur général et Directeur France de GT Motive.

GT Motive : une place au soleil

Arrivé en France il y a trois ans sur le marché français du chiffre automobile, la firme espagnole a joué des coudes pour se hisser jusqu'à 15 % du marché et un chiffre d'affaires de 3,7 millions d'Euros. Aujourd'hui, GT Motive emploie 220 collaborateurs, est présent dans 136 cabinets d'expertise, ce qui représente un total de 625 experts. Sa pénétration dans l'Hexagone s'appuie sur la fiabilité de sa base de données riche de 97 % du parc auto-

mobile et un prix moyen de chiffre inférieur de plus de 50 % par rapport à sa concurrence.

En Espagne, 1000 personnes sont employées à l'actualisation de la base de données qui a accueilli 143 nouveaux modèles en 2010.

GT Motive a signé des accords de référencement avec les réseaux CAPS auto, Autoneo, Top carrosserie et CARAR (groupement des agents Renault), ainsi qu'avec les fédérations professionnelles FFC et FNAA.